

Comercio Electrónico

Con qué desafíos nos encontramos a la hora de implementar nuestra primera tienda online?



+250

Pymes y emprendedores de Argentina, son quienes nos han permitido entender cuáles son los desafíos a la hora de crecer y expandirse.

Cada empresa tiene un proceso particular para implementar un nuevo canal de venta, que va acorde a sus objetivos; pero es la suma de todos estos proyectos lo que nos ha permitido identificar, cuál es el mejor plan de acción y de qué manera lograrlo.



Nuestro Rol

Somos tu aliado informático y estratégico. Toda nueva implementación debe pensarse y luego ponerse en marcha. En DM nuestro rol es ayudarte a definir la mejor estrategia de expansión al canal digital, construirte y capacitarte en las herramientas que te faciliten ese objetivo.



Estas son algunas de las cuestiones más frecuentes que nos consultan:

- *Emprendimientos nuevos que desean comenzar un negocio de venta online.*
- *Emprendimientos existentes que ya venden pero desean agregar el canal de venta online.*
- *Emprendimientos que poseen un sitio de venta online y desean renovarlo / mejorarlo.*
- *Emprendimientos que venden online mediante un tercero (ej. mercadolibre).*
- *Emprendimientos que desean mejorar sus ventas y lograr mayor rentabilidad en su negocio mediante estrategias de difusión y expansión.*



Botines de Ascenso

<https://botinesdeascenso.com.ar/>





Botines de Ascenso

DESAFÍO

Importador dedicado a la venta mayorista y minorista de botines de Fútbol con un portal de compra/venta especializado en comercializar esos productos.

SOLUCIÓN

Desarrollo de una plataforma online e-commerce en donde los usuarios pueden crear sus propias tiendas y ofrecer los botines originales y más difíciles de conseguir para Argentina.

Matinhos Todo Remate

<https://matinhostodoremate.com/>





Matinhos Todo Remate

DESAFÍO

Corredor y Martillero Público dedicado al área de remates con la idea de llevar al público una plataforma que modifique el paradigma del "precio" en los productos a través de la modalidad de las subastas mediante la supervisión y aprobación de un circuito profesional.

SOLUCIÓN

Desarrollo de una plataforma online de remates orientada a remates corporativos o empresariales y a generales y/o particulares. El sistema cuenta con un proceso que brinda absoluta seguridad y compromiso de los participantes y provee al Martillero de una herramienta de gestión y comunicación con los vendedores de los bienes a rematar.

Tienda HEFE

<https://tiendahefe.com/>





Tienda HEFE

DESAFÍO

Empresa dedicada a la venta de libros de texto para estudiantes de medicina y profesionales de la salud que hasta el momento solo vendían por redes sociales y mercadolibre.

SOLUCIÓN

Desarrollo de una plataforma online de e-commerce hecha a la medida para la venta de este particular catálogo de productos..

Grupo Sabbgo Recalvi

<https://sabbgo.com.ar/es/>





Grupo Sabbgo Recalvi

DESAFÍO

Empresa importadora y distribuidora de repuestos e indumentaria relacionada a la industria automotriz.

SOLUCIÓN

Desarrollo de plataforma e-commerce especializada en la oferta de este tipo de productos con más de 5000 publicaciones.

Quickhome

<https://quickhome.ar/es/>





Quickhome

DESAFÍO

Empresa de alquiler de mobiliario, electrodomésticos y artículos de decoración para el hogar con el objetivo de responder a una demanda de mobiliario de calidad y diseño en alquiler para ayudar a convertir casas en hogares. Brindar servicio de Home Staging de forma online.

SOLUCIÓN

Desarrollo de un portal de ecommerce con múltiples servicios entre los que se encuentran home staging, alquiler de muebles y ventas de productos de decoración y mobiliario.

**Estos fueron algunos casos de
nuestro trabajo. Cada proyecto es
100% personalizado a los
objetivos de cada cliente.**

Comunicate con nosotros!

Nelson Murstein

nelson.murstein@gmail.com

<https://nelsonmur.ar>

