## Comercio Electrónico

Con qué desafíos nos encontramos a la hora de implementar nuestra primera tienda online?

# +250

Pymes y emprendedores de Argentina, son quienes nos han permitido entender cuáles son los desafíos a la hora de crecer y expandirse.

Cada empresa tiene un proceso particular para implementar un nuevo canal de venta, que va acorde a sus objetivos; pero es la suma de todos estos proyectos lo que nos ha permitido identificar, cuál es el mejor plan de acción y de qué manera lograrlo.



# Nuestro Rol

Somos tu aliado informático y estratégico. Toda nueva implementación debe pensarse y luego ponerse en marcha. En DM nuestro rol es ayudarte a definir la mejor estrategia de expansión al canal digital, construirte y capacitarte en las herramientas que te faciliten ese objetivo.

# Estas son algunas de las cuestiones más frecuentes que nos consultan:

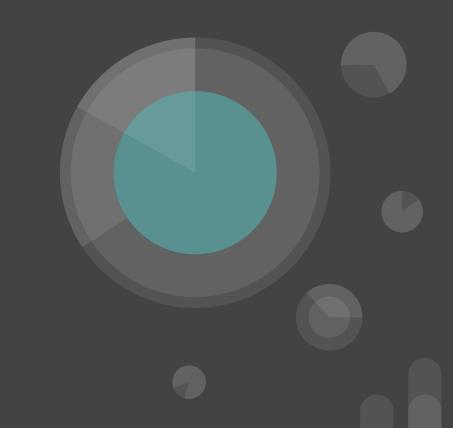
- Emprendimientos nuevos que desean comenzar un negocio de venta online.
- Emprendimientos existentes que ya venden pero desean agregar el canal de venta online.
- Emprendimientos que poseen un sitio de venta online y desean renovarlo / mejorarlo.
- Emprendimientos que venden online mediante un tercero (ej. mercadolibre).
- Emprendimientos que desean mejorar sus ventas y lograr mayor rentabilidad en su negocio mediante estrategias de difusión y expansión.



# **Botines de Ascenso**

https://botinesdeascenso.com.ar/





### **Botines de Ascenso**

#### **DESAFÍO**

Importador dedicado a la venta mayorista y minorista de botines de Fútbol con un portal de compra/venta especializado en comercializar esos productos.

#### SOLUCIÓN

Desarrollo de una plataforma online e-commerce en donde los usuarios pueden crear sus propias tiendas y ofrecer los botines originales y más difíciles de conseguir para Argentina.

# **Matinhos Todo Remate**

https://matinhostodoremate.com/



#### **Matinhos Todo Remate**

#### **DESAFÍO**

Corredor y Martillero Público dedicado al área de remates con la idea de llevar al público una plataforma que modifique el paradigma del "precio" en los productos a través de la modalidad de las subastas mediante la supervisión y aprobación de un circuito profesional.

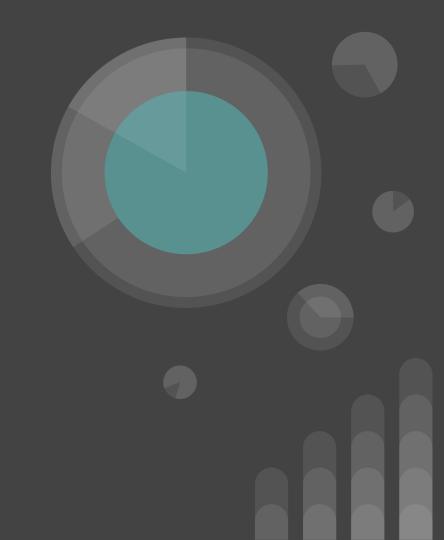
#### SOLUCIÓN

Desarrollo de una plataforma online de remates orientada a remates corporativos o empresariales y a generales y/o particulares. El sistema cuenta con un proceso que brinda absoluta seguridad y compromiso de los participantes y provee al Martillero de una herramienta de gestión y comunicación con los vendedores de los bienes a rematar.

# Tienda HEFE

https://tiendahefe.com/





## Tienda HEFE

#### **DESAFÍO**

Empresa dedicada a la venta de libros de texto para estudiantes de medicina y profesionales de la salud que hasta el momento solo vendían por redes sociales y mercadolibre.

#### SOLUCIÓN

Desarrollo de una plataforma online de e-commerce hecha a la medida para la venta de este particular catálogo de productos..

# Grupo Sabbgo Recalvi

https://sabbgo.com.ar/es/



# Grupo Sabbgo Recalvi

#### **DESAFÍO**

Empresa importadora y distribuidora de repuestos e indumentaria relacionada a la industria automotriz.

#### SOLUCIÓN

Desarrollo de plataforma e-commerce especializada en la oferta de este tipo de productos con más de 5000 publicaciones.

# Quickhome

https://quickhome.ar/es/

Quick Home
Renting & Deco



# Quickhome

#### **DESAFÍO**

Empresa de alquiler de mobiliario, electrodomésticos y artículos de decoración para el hogar con el objetivo de responder a una demanda de mobiliario de calidad y diseño en alquiler para ayudar a convertir casas en hogares. Brindar servicio de Home Staging de forma online.

#### SOLUCIÓN

Desarrollo de un portal de ecommerce con múltiples servicios entre los que se encuentran home staging, alquiler de muebles y ventas de productos de decoración y mobiliario. Estos fueron algunos casos de nuestro trabajo. Cada proyecto es 100% personalizado a los objetivos de cada cliente.

#### Comunicate con nosotros!

Nelson Murstein

nelson.murstein@gmail.com

https://nelsonmur.ar